

SUCCESS

SYNERGY FOR A UNIVERSAL SKIN SUBSTITUTE

Présentation GIRCI Grand Ouest

29 juin 2021





Trouver les bons partenaires, pour un bon consortium : l'exemple du RHU SUccESS

Pr. Brigitte Dréno

Coordinatrice du projet RHU SUccESS



L'appel à projet RHU « Recherche Hospitalo-Universitaire en Santé »

L'AAP RHU finance des projets de recherche translationnelle jusqu'à la clinique



- A partir de recherches fondamentales en biologie, en épidémiologie, en sciences sociales ou en économie de la santé
- Aboutir en 5 ans à un bénéfice pour la prise en charge des patients, l'amélioration de la compréhension des maladies, des traitements plus efficaces et mieux tolérés, ou une amélioration de la performance des systèmes de soin.

- Des projets multi-partenaires associant partenaires académiques et industriels
- Un financement sur 5 ans
- Montant de l'aide compris entre 4 et 10 M€
- Effet levier recherché : le coût complet des projets doit être supérieur à 3 fois minimum le montant de l'aide
- Jury international



Prérequis au montage d'un projet RHU





L'idée de SUccESS

CHU de Nantes
UTCg

1^{ère} idée : utilisation du potentiel de cicatrisation des cellules cutanées fœtales -> sécrétome

Attonuclei

2^{ème} idée : matrice de polysaccharides en association avec des quantum dots
Structure en nid d'abeilles

- **Objectif n°1** : Développer un pansement régénératif innovant pour les grands brûlés
Rupture technologique

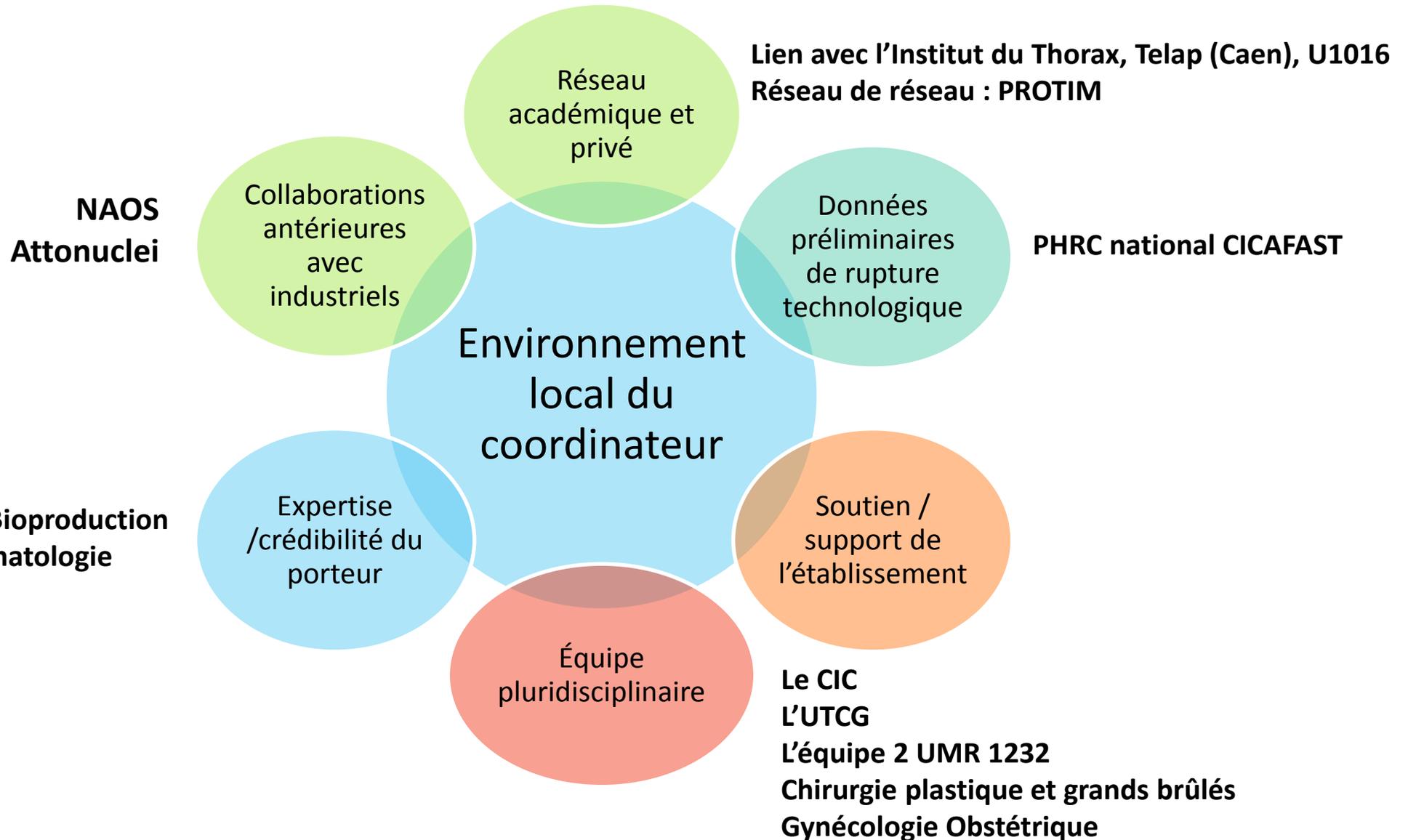
Unités INSERM

Caractériser la composition et la fonctionnalité du sécrétome

- **Objectif n°2** : identifier de nouvelles cibles thérapeutiques dans le domaine de la cicatrisation cutanée en associant 4 équipes de recherche



Prérequis au montage en application au projet SUccESS





Les partenaires

Plusieurs types de partenaires dans le projet SUccESS :

- Le **coordonnateur** : existence des structures supports, porteur d'innovation
- La **start-up** : porteuse d'innovation
- La **grande entreprise** : apportant son soutien notamment financier au projet
- Les **partenaires académiques** : expertise en recherche



Le montage du projet : partenaires industriels – grande entreprise

POINTS FORTS

- Antériorité de collaboration avec les partenaires
- Forte implication dans le montage du projet
- Une confiance forte dans le produit en développement
- Volonté à mener le projet sur 5 ans
- Un soutien et un investissement financier dans le projet

LES RISQUES

- Le partenaire industriel se considère comme un prestataire
- Étages décisionnels multiples



Le montage du projet : partenaires industriels – start up

POINTS FORTS

- Antériorité de collaboration avec les partenaires
- Forte implication dans le montage du projet
- Une confiance forte dans le produit en développement
- Volonté à mener le projet sur 5 ans
- Un soutien et un investissement dans le projet

LES RISQUES

- Le partenaire industriel se considère comme un prestataire
- Apport financier minimal demandé
- Solidité financière
- Manque de structures supports



Le montage du projet : le choix des partenaires académiques

POINTS FORTS

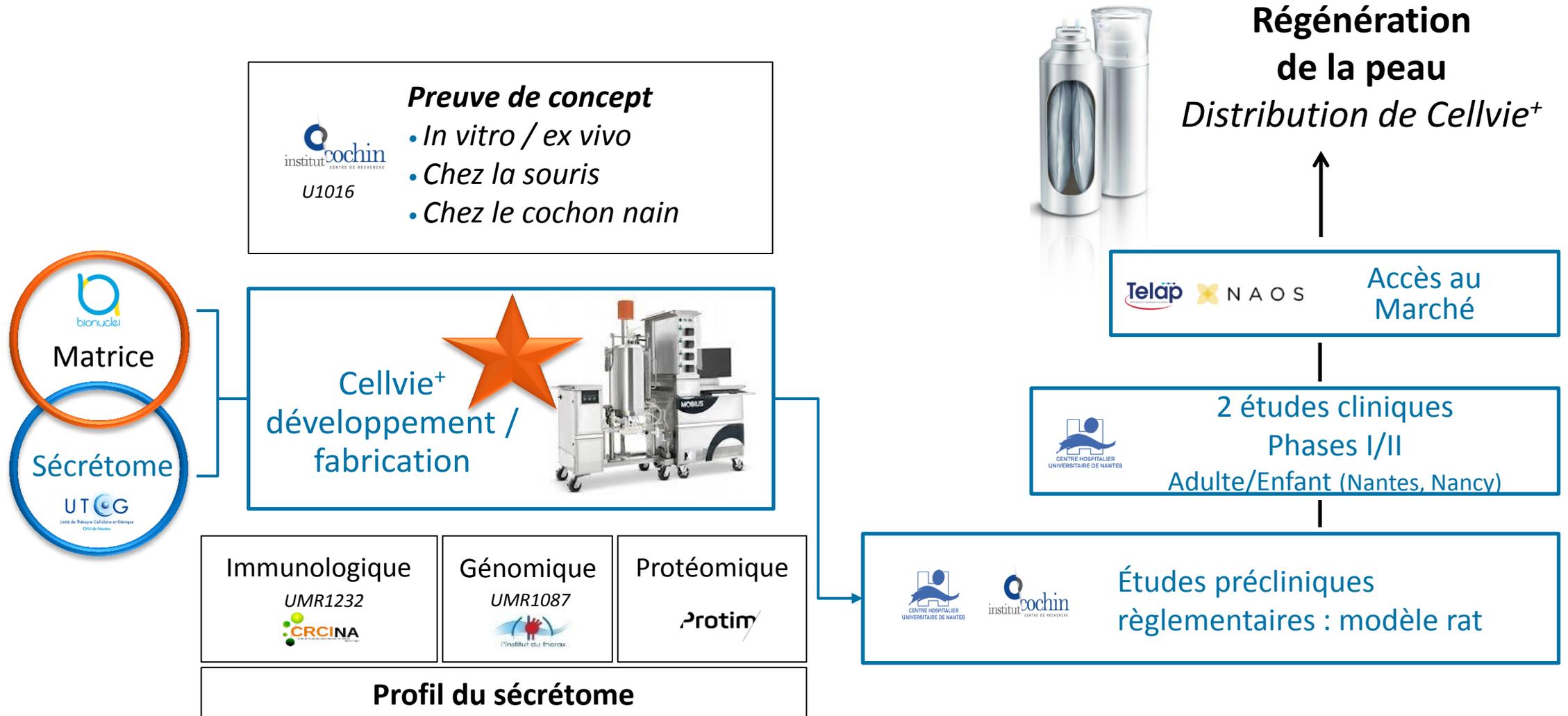
- Antériorité de collaboration avec les partenaires
- Excellence scientifique dans le domaine d'expertise
- Forte implication dans le montage du projet
- Réseau développé

LES RISQUES

- Apports financiers suffisants à identifier
- Validation des tutelles
- Difficulté sur la répartition de la propriété intellectuelle

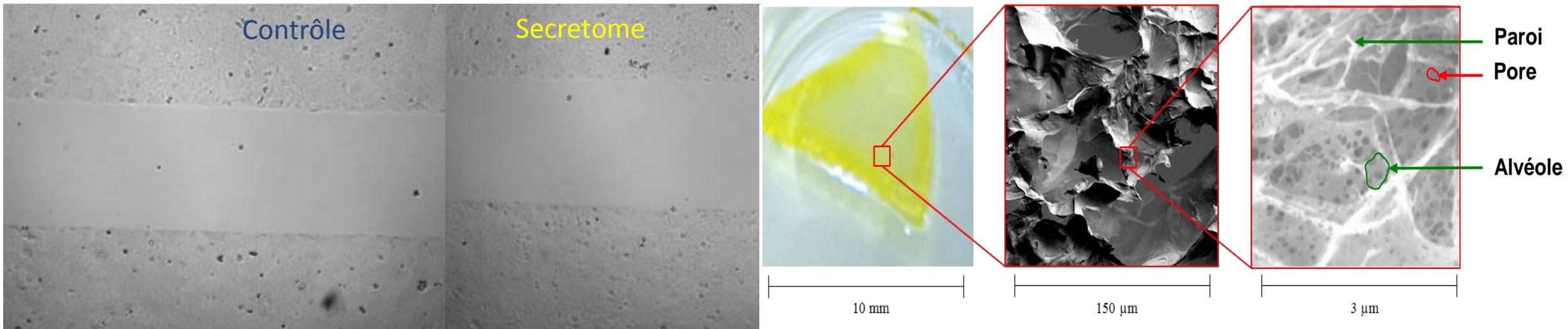


Programme de recherche intégratif et multi dimensionnel : consortium SUccESS





SUccESS : une solution pour changer les soins des patients



Intermediaire
Profonde

Brûlure
Profonde

Autogrel
Implique site donneur
Douleur et cicatrices



avec ce travail